



# Teleconferência de Resultados 2008

O RIO É LIGHT

# Destaques 2008

## MERCADO

- ▶ Mercado cativo: estável em relação a 2007.
- ▶ Redução de 0,53 p.p nas perdas não-técnicas de energia no ano.

## RESULTADO FINANCEIRO

- ▶ Lucro de R\$ 974,5 milhões, sendo 148,9% maior em bases recorrentes.
- ▶ Aumento de 32,2% no EBITDA em 2008.
- ▶ Dividendos: R\$ 500 milhões, payout de 52,7% e yield de 9,7%
- ▶ Geração de caixa de R\$654,1 milhões antes dos dividendos.

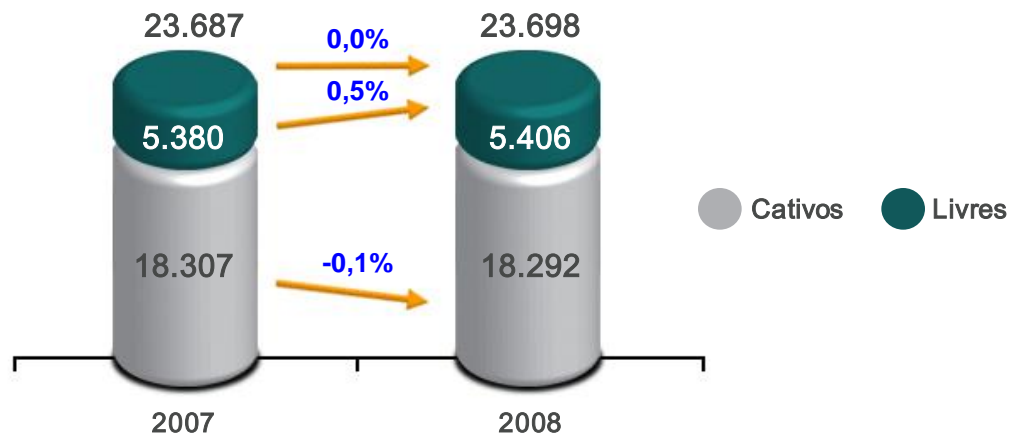
## GERAÇÃO

- ▶ Obtenção de licença de Instalação da PCH Paracambi.
- ▶ Início da contratação do Projeto Executivo da PCH Lajes e construção do túnel 2.
- ▶ Itaocara: Desenvolvimento do Projeto Básico de Engenharia e dos Estudos de Impacto Ambiental (EIA-RIMA).

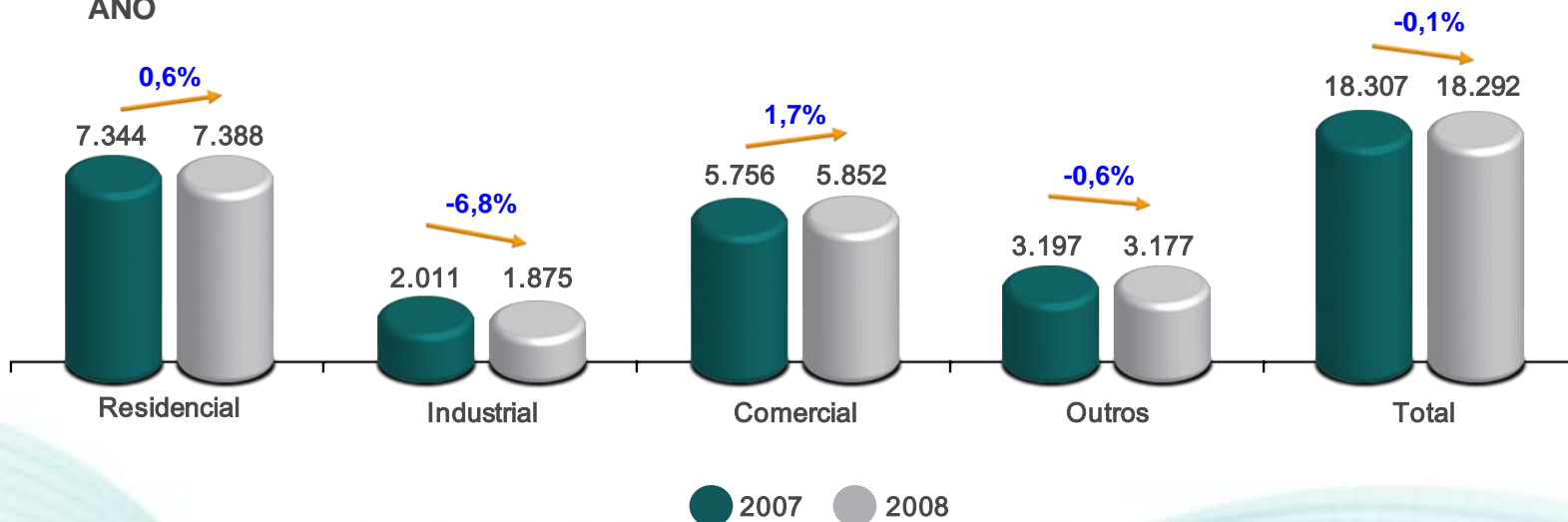
# Vendas de Energia

## Distribuição

CONSUMO DE ENERGIA ELÉTRICA (GWh)  
MERCADO TOTAL (Cativo + Livre)



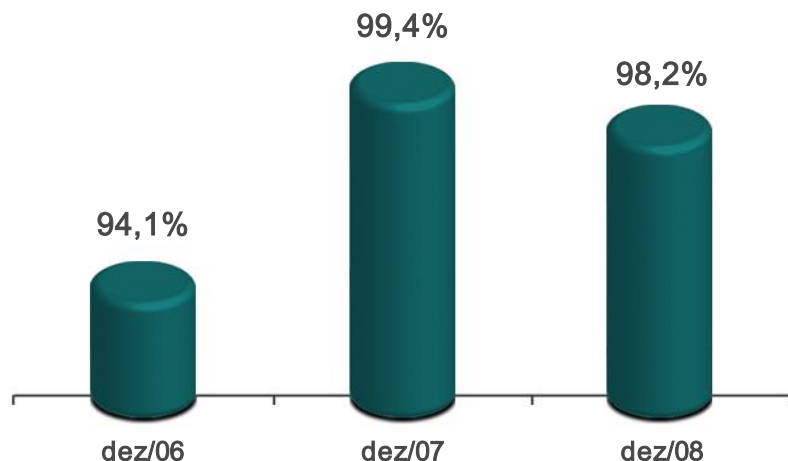
CONSUMO DE ENERGIA ELÉTRICA (GWh)  
ANO



# Evolução da Arrecadação

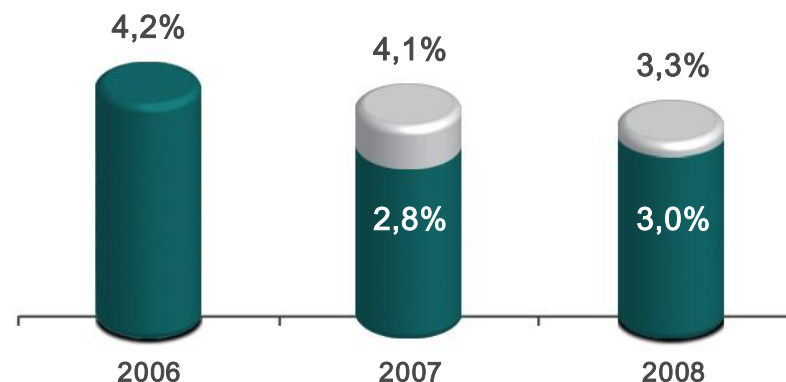
## TAXA DE ARRECADAÇÃO

Média móvel 12 meses



## PDD / ROB

(Fornecimento Faturado)



| R\$MM                 | 2007               | 2008                | Varição |
|-----------------------|--------------------|---------------------|---------|
| PDD                   | 199,5              | 235,8               | 36,3    |
| Efeito não-recorrente | 86,91 <sup>1</sup> | (21,7) <sup>2</sup> |         |
| PDD "Ajustada"        | 286,4              | 214,1               | (72,3)  |

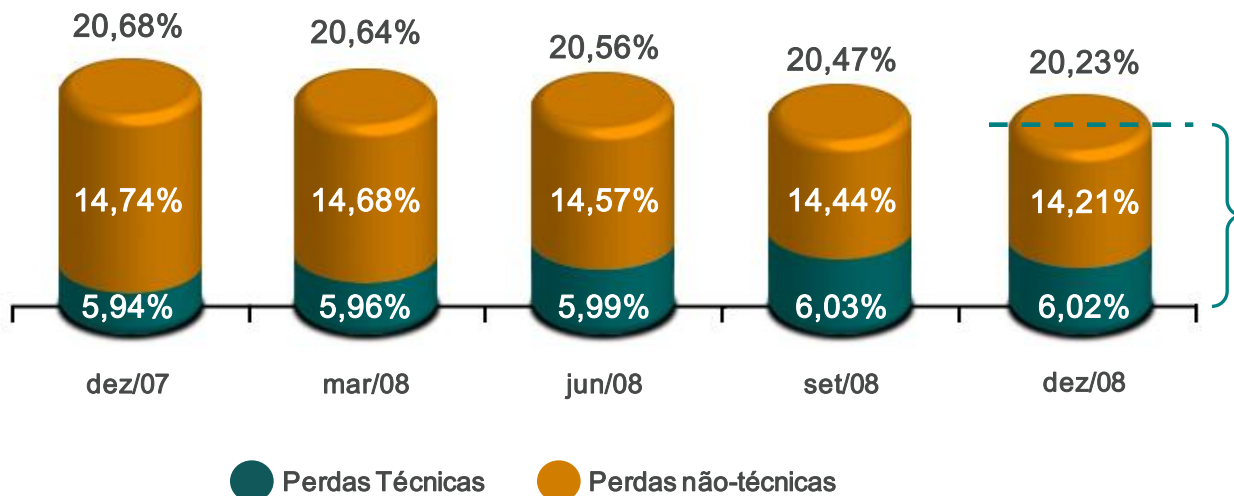
<sup>1</sup> Reversão de PDD da Supervia

<sup>2</sup> Ajuste realizado no cálculo da provisão

# Combate às Perdas

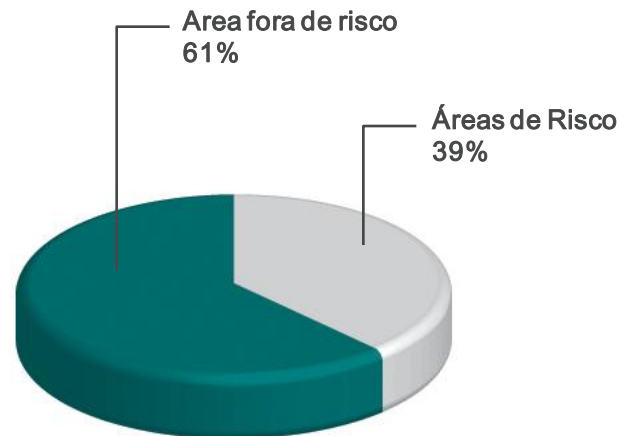
## Redução

EVOLUÇÃO DAS PERDAS (12 meses)



Pass-through na tarifa: 19,15%

PERFIL DAS PERDAS NÃO TÉCNICAS (2008)



# Combate às Perdas

## Aplicação de Nova Tecnologia



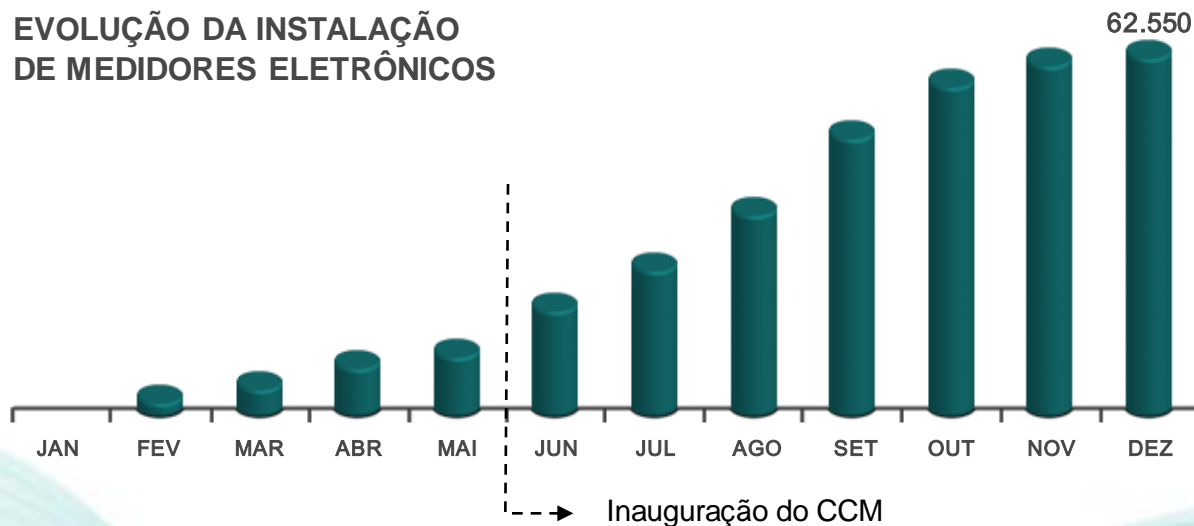
Centro de Controle de Medição - CCM



Medidor Eletrônico Centralizado - SMC

Medidor Eletrônico Individual - SMI

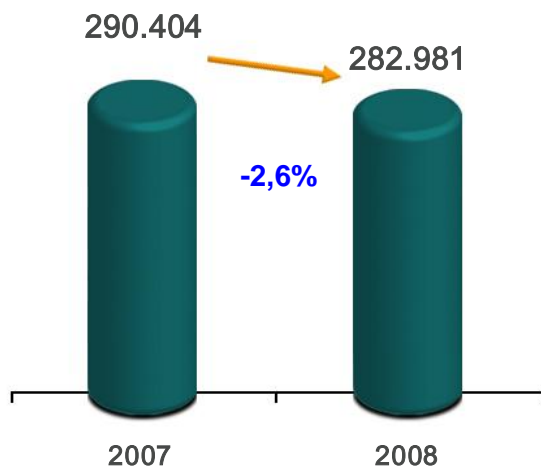
### EVOLUÇÃO DA INSTALAÇÃO DE MEDIDORES ELETRÔNICOS



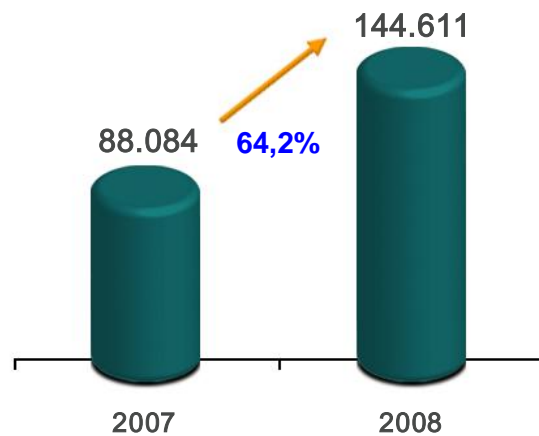
# Combate às Perdas

## Indicadores de Recuperação de Energia

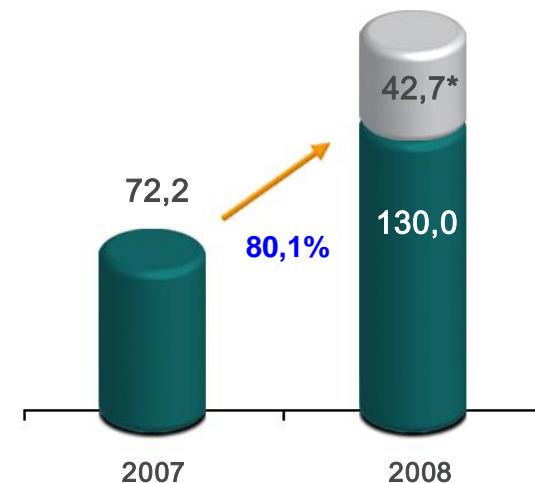
CLIENTES INSPECIONADOS



CLIENTES NORMALIZADOS



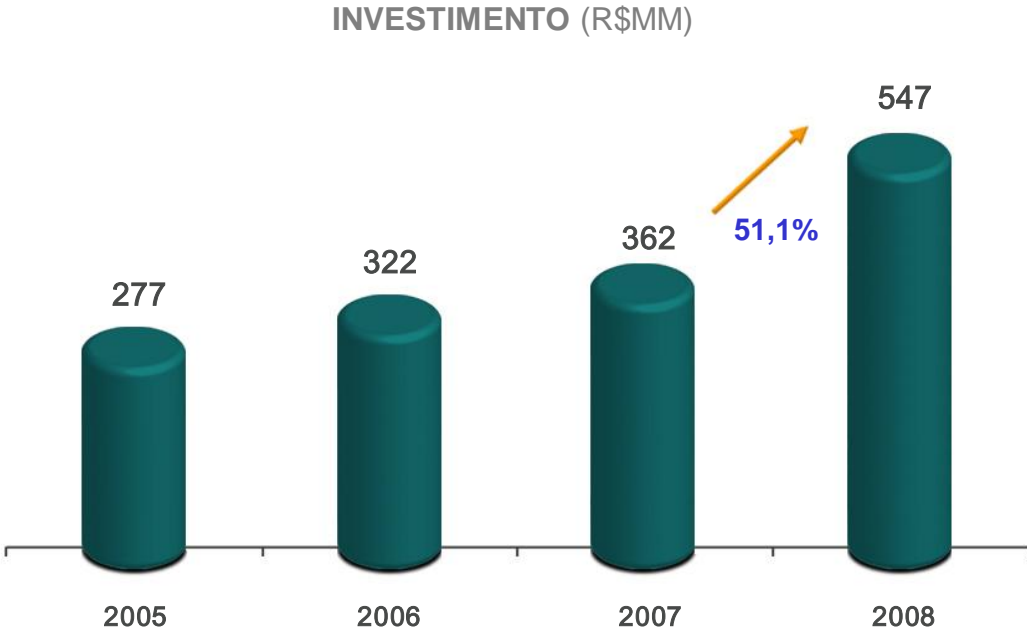
RECUPERAÇÃO DE ENERGIA TOTAL (GWh)



\* incorporação de energia



# Investimentos



PRINCIPAIS INVESTIMENTOS

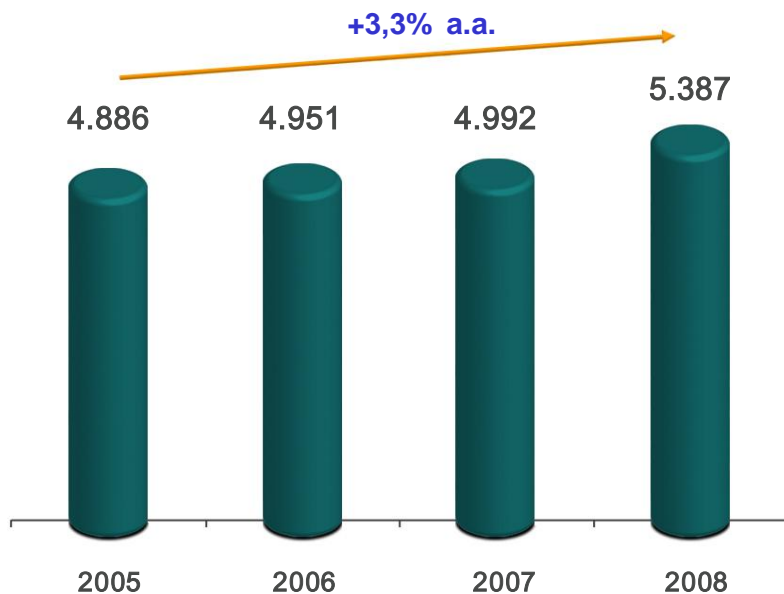
| R\$ MM  | 2007  | 2008  | diferença |
|---|-------|-------|-----------|
| Combate às Perdas   | 48,5  | 156,0 | 107,5     |
| Desenvolvimento de Rede de Distribuição                                 | 152,3 | 165,4 | 13,1      |
| Melhoria da qualidade (otimização de estrutura e manutenção preventiva) | 30,4  | 64,8  | 34,4      |
| Manutenção de geração   | 18,7  | 24,8  | 6,1       |
| Novos projetos de geração   | 0,6   | 23,0  | 22,4      |



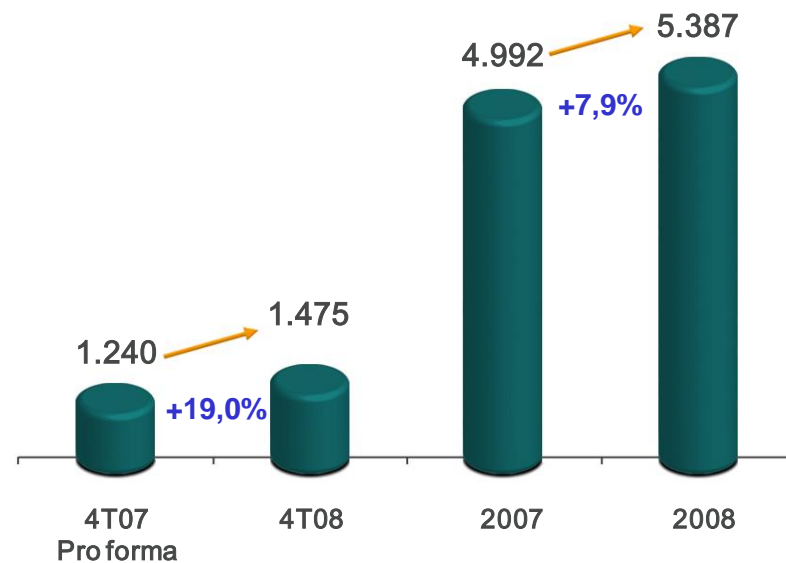


# Receita Líquida

EVOLUÇÃO RECEITA LÍQUIDA (R\$MM)

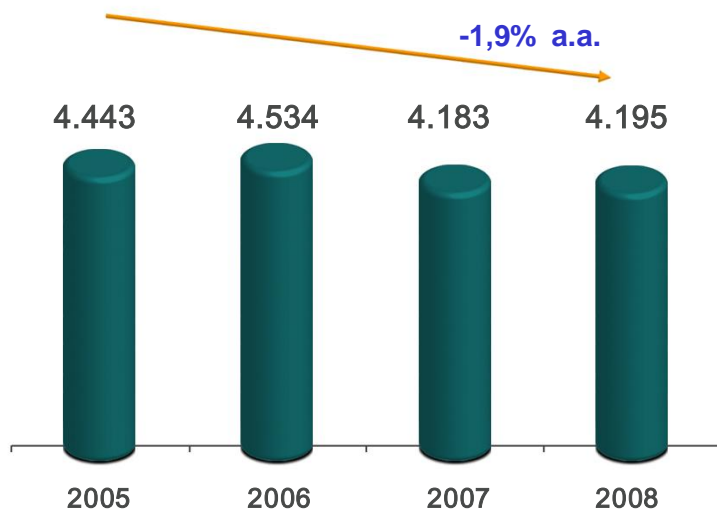


RECEITA LÍQUIDA (R\$MM)

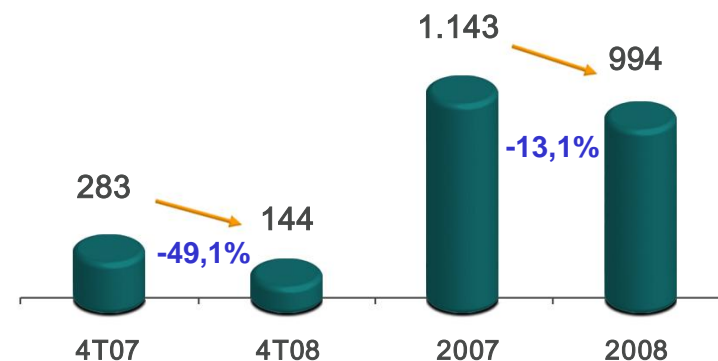


# Custos e Despesas Operacionais

EVOLUÇÃO DO CUSTO (Não-gerenciável + gerenciável)  
(R\$MM)



CUSTOS GERENCIÁVEIS  
DA DISTRIBUIDORA (R\$MM)



CUSTOS GERENCIÁVEIS DA DISTRIBUIDORA

|                           | 4T07 <sup>1</sup> | 4T08           | %             | 2007 <sup>1</sup> | 2008           | %             |
|---------------------------|-------------------|----------------|---------------|-------------------|----------------|---------------|
| 1) PMSO <sup>2</sup>      | (152,0)           | (143,1)        | -5,9%         | (542,7)           | (505,4)        | -6,9%         |
| 2) Depreciação            | (69,6)            | (61,8)         | -11,1%        | (301,8)           | (287,1)        | -4,9%         |
| 3) Provisões <sup>3</sup> | (61,4)            | 61,0           | -             | (298,8)           | (201,2)        | -32,7%        |
| <b>TOTAL (1+2+3)</b>      | <b>(282,9)</b>    | <b>(144,4)</b> | <b>-49,1%</b> | <b>(1.143,2)</b>  | <b>(993,6)</b> | <b>-13,1%</b> |

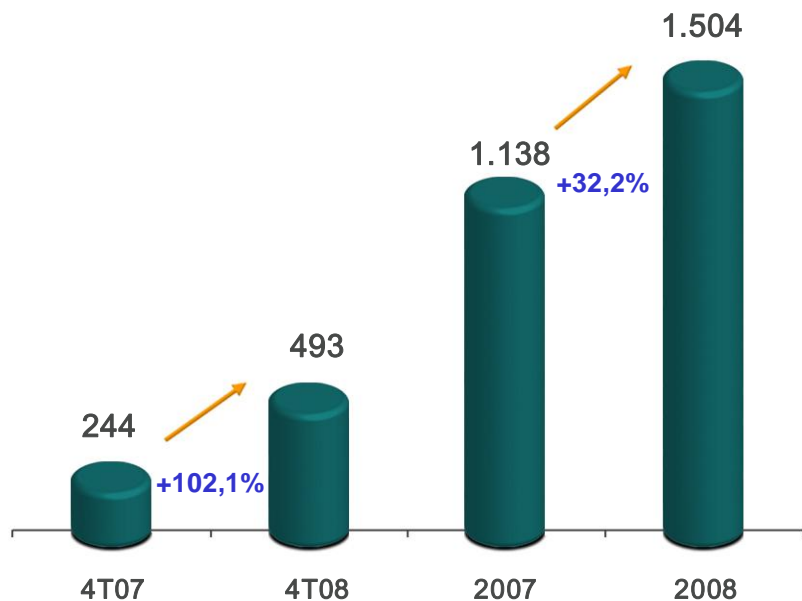
<sup>1</sup> Números apresentados *pro forma*, desconsiderando as provisões reconstituídas no 4T07

<sup>2</sup> Não inclui PLR

<sup>3</sup> Em 2008 a conta de provisões foi impactada pela reversão da provisão da Braslight no valor de R\$ 133,8 milhões

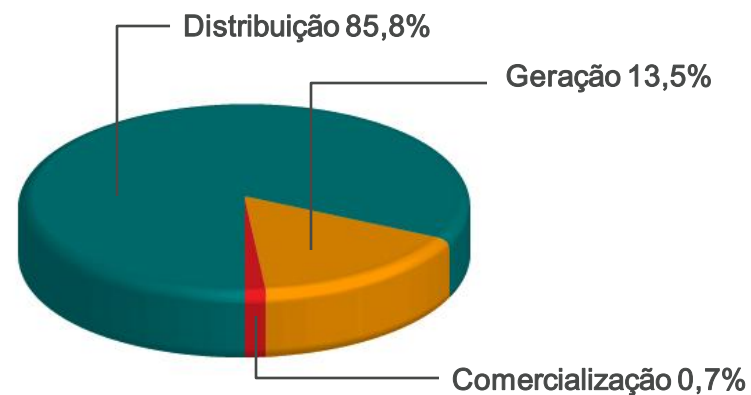
# EBITDA

EBITDA (R\$MM)



EBITDA POR ATIVIDADE\*

2008



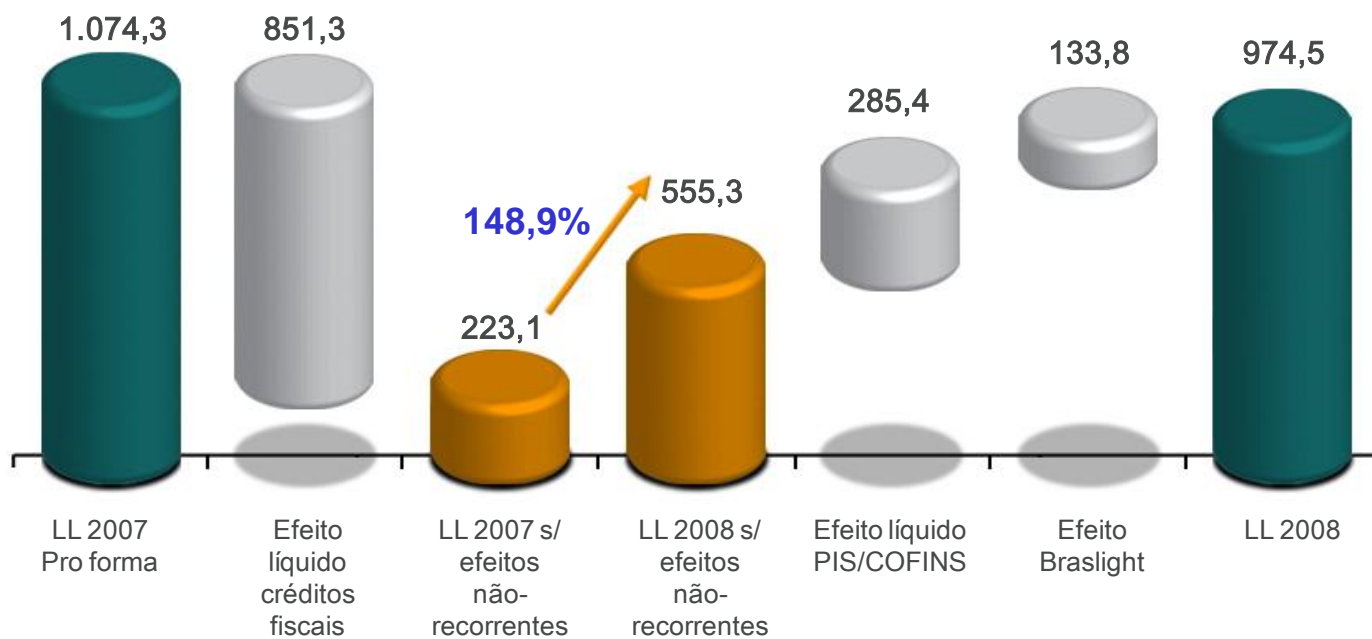
\*Não considera eliminações

ACUMULADO NO ANO\* - R\$ MM

|                 | EBITDA - 2008 | Margem EBITDA |       |
|-----------------|---------------|---------------|-------|
|                 |               | 2007          | 2008  |
| Distribuição    | 1.313,6       | 20,4%         | 25,8% |
| Geração         | 206,4         | 63,0%         | 67,8% |
| Comercialização | 10,5          | 13,6%         | 13,4% |
| Consolidado     | 1.504,1       | 22,8%         | 27,9% |

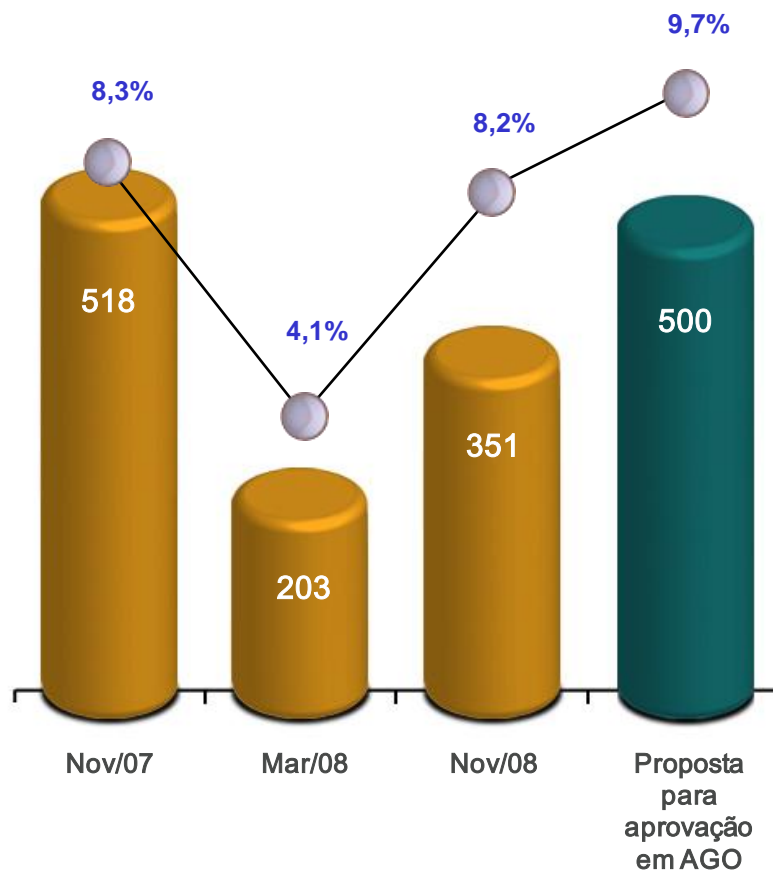
\*Não considera eliminações

# Lucro Líquido



# Dividendos

DIVIDENDOS E DIVIDEND YIELD\*

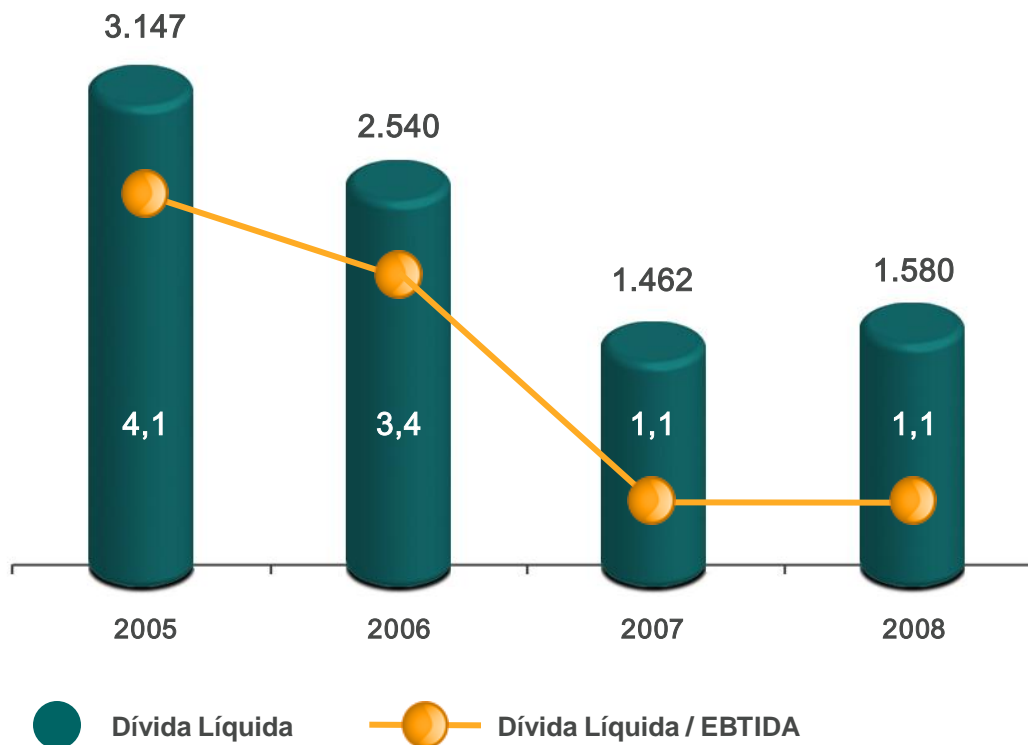


- Dividend Yield
- Dividendos Propostos
- Dividendos Pagos

\*Com base no preço de fechamento do dia anterior ao anuncio

# Endividamento

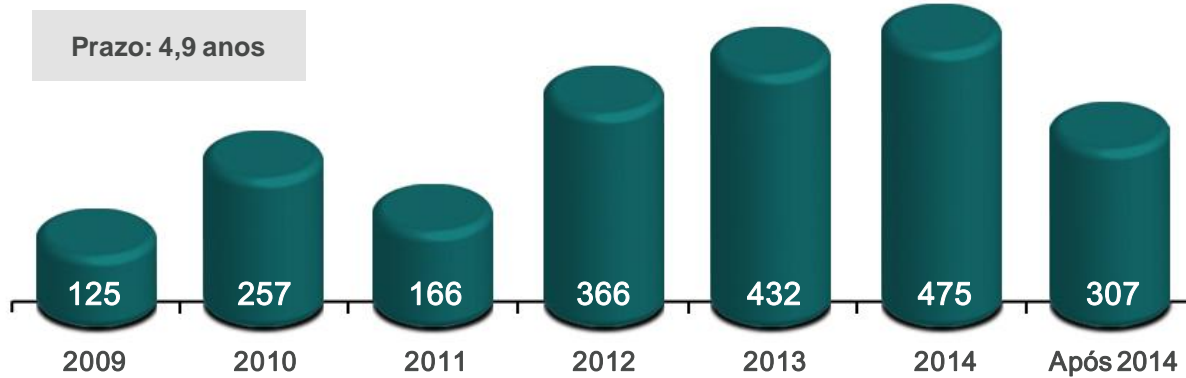
## EVOLUÇÃO DÍVIDA LÍQUIDA



(1) Dívida Líquida = Dívida Total (exclui passivo com fundo de pensão) - Caixa

# Endividamento

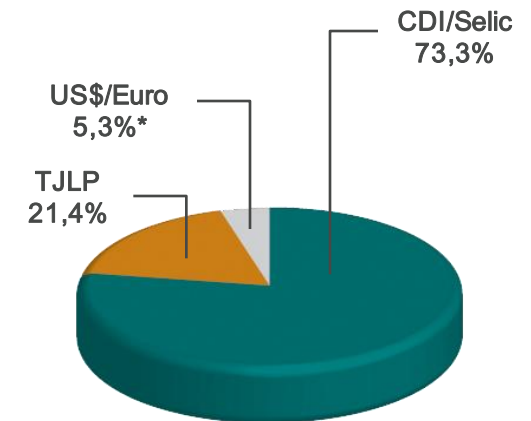
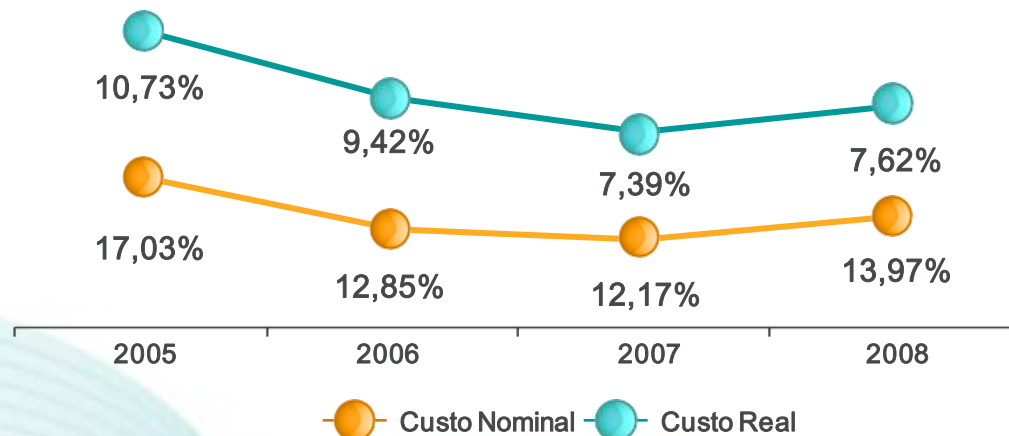
## AMORTIZAÇÃO\* DEZ/08 (R\$ MILHÕES)



\* Somente Principal



## EVOLUÇÃO DO CUSTO DA DÍVIDA



\* Inclui Hedge



# Contatos

## **Ronnie Vaz Moreira**

Vice Presidente Executivo e de RI

## **Ricardo Levy**

Superintendente de Finanças e de RI

+ 55 21 2211 2814

ricardo.levy@light.com.br

## **Cristina Guedes**

Gerente de RI

+ 55 21 2211 2560

cristina.guedes@light.com.br

**[www.light.com.br](http://www.light.com.br)**

# Aviso Importante

Esta apresentação pode incluir declarações que representem expectativas sobre eventos ou resultados futuros de acordo com a regulamentação de valores mobiliários brasileira e internacional. Essas declarações estão baseadas em certas suposições e análises feitas pela Companhia de acordo com a sua experiência e o ambiente econômico e nas condições de mercado e nos eventos futuros esperados, muitos dos quais estão fora do controle da Companhia. Fatores importantes que podem levar a diferenças significativas entre os resultados reais e as declarações de expectativas sobre eventos ou resultados futuros incluem a estratégia de negócios da Companhia, as condições econômicas brasileira e internacional, tecnologia, estratégia financeira, desenvolvimentos da indústria de serviços públicos, condições hidrológicas, condições do mercado financeiro, incerteza a respeito dos resultados de suas operações futuras, planos, objetivos, expectativas e intenções, entre outros. Em razão desses fatores, os resultados reais da Companhia podem diferir significativamente daqueles indicados ou implícitos nas declarações de expectativas sobre eventos ou resultados futuros.

As informações e opiniões aqui contidas não devem ser entendidas como recomendação a potenciais investidores e nenhuma decisão de investimento deve se basear na veracidade, atualidade ou completude dessas informações ou opiniões. Nenhum dos assessores da Companhia ou partes a eles relacionadas ou seus representantes terá qualquer responsabilidade por quaisquer perdas que possam decorrer da utilização ou do conteúdo desta apresentação.

Este material inclui declarações sobre eventos futuros sujeitas a riscos e incertezas, as quais baseiam-se nas atuais expectativas e projeções sobre eventos futuros e tendências que podem afetar os negócios da Companhia. Essas declarações incluem projeções de crescimento econômico e demanda e fornecimento de energia, além de informações sobre posição competitiva, ambiente regulatório, potenciais oportunidades de crescimento e outros assuntos. Inúmeros fatores podem afetar adversamente as estimativas e suposições nas quais essas declarações se baseiam.