



Teleconferência de Resultados 2007

15 de fevereiro de 2007



O RIO
É LIGHT

Destaques 2007

Resultados Financeiros

- ▶ Lucro de 2007 é de R\$ 1.077 milhões, contra prejuízo de R\$ 150 milhões em 2006
- ▶ Distribuição de dividendos complementar de R\$ 203,5 milhões, totalizando R\$ 721,5 milhões referentes ao resultado de 2007 - 67% do lucro líquido
- ▶ EBITDA sobe 49,7%, montado a R\$ 1.105 milhões em 2007
- ▶ Redução de 42,4% na dívida líquida da Companhia
- ▶ Selo de *investment grade* concedido pela agência de risco S&P
- ▶ Entrada no Índice de Sustentabilidade Empresarial da Bovespa (ISE)

Mercado

- ▶ Crescimento de 3,3% do consumo de energia na área de concessão da Light
- ▶ Expressivo aumento na taxa de arrecadação, passando de 93% em 2006 para 99,4% em 2007
- ▶ Crescimento contínuo do negócio de comercialização: novos serviços e clientes – aumento de 48 clientes no ano e crescimento de 600% na receita líquida
- ▶ 2º lugar do Sudeste no IASC (pesquisa de satisfação dos consumidores realizada pela ANEEL)

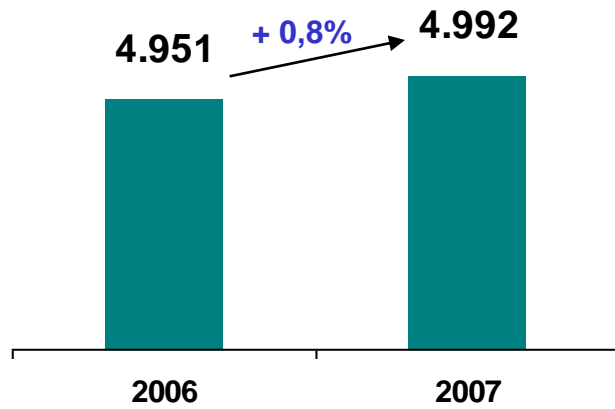
Investimentos

- ▶ Programa de investimento em geração: 3 novas usinas - aumento de 28% na capacidade atual passando para 1.093 MW
- ▶ Financiamento de R\$ 549 milhões do BNDES (Finem)
- ▶ Financiamento com o Bradesco no valor de R\$ 450 milhões, sendo R\$ 110 milhões direcionados para Programa de Investimentos da Companhia (CAPEX)

Destques Financeiros 2007

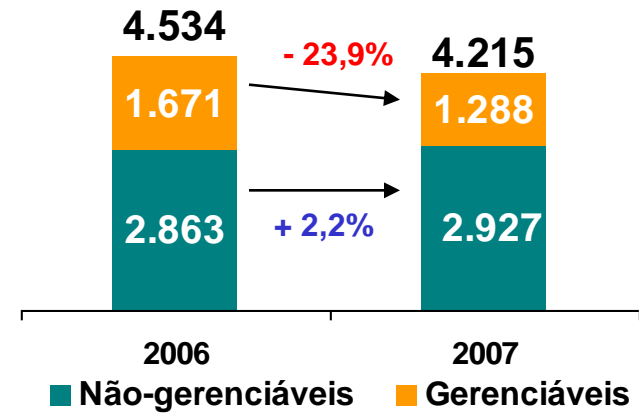
Receita Líquida

R\$ milhões



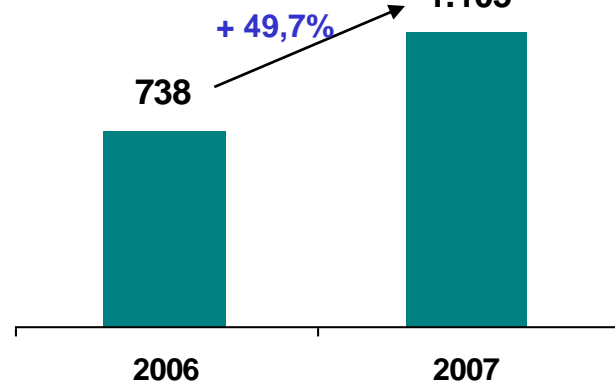
Custos

R\$ milhões



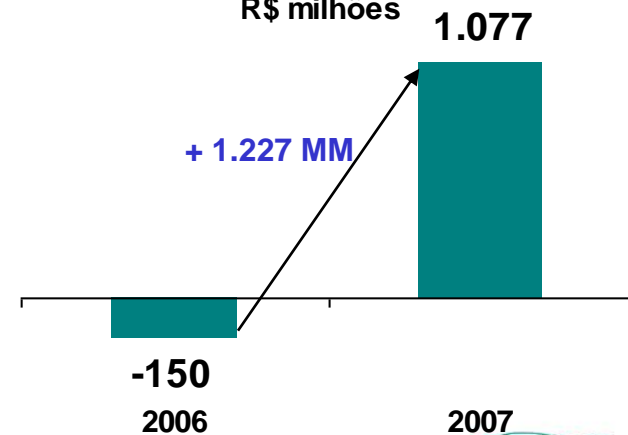
EBITDA

R\$ milhões



Lucro Líquido

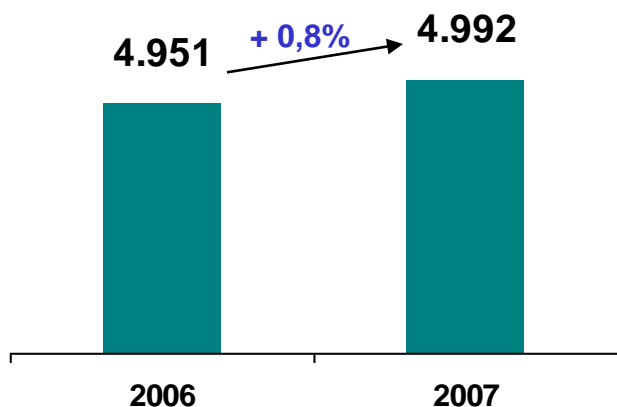
R\$ milhões



Destques Financeiros explicando efeitos não-recorrentes

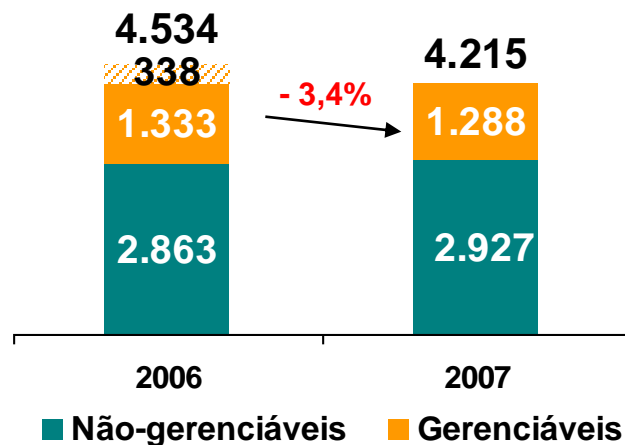
Receita Líquida

R\$ milhões



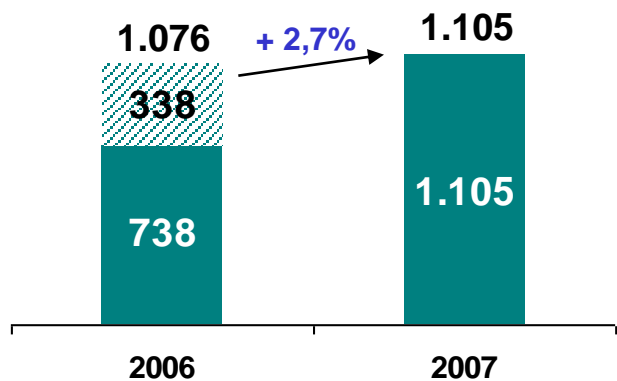
Custos

R\$ milhões



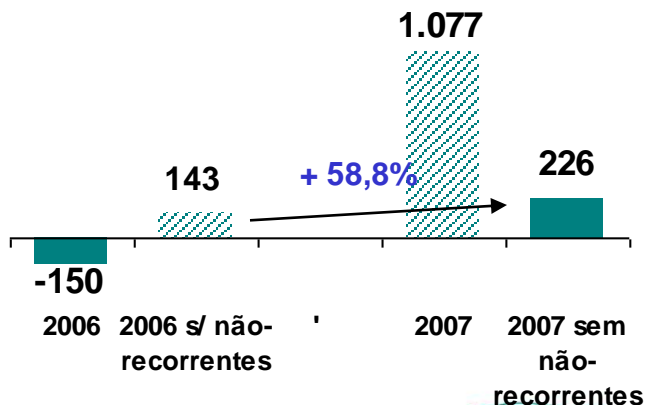
EBITDA

R\$ milhões



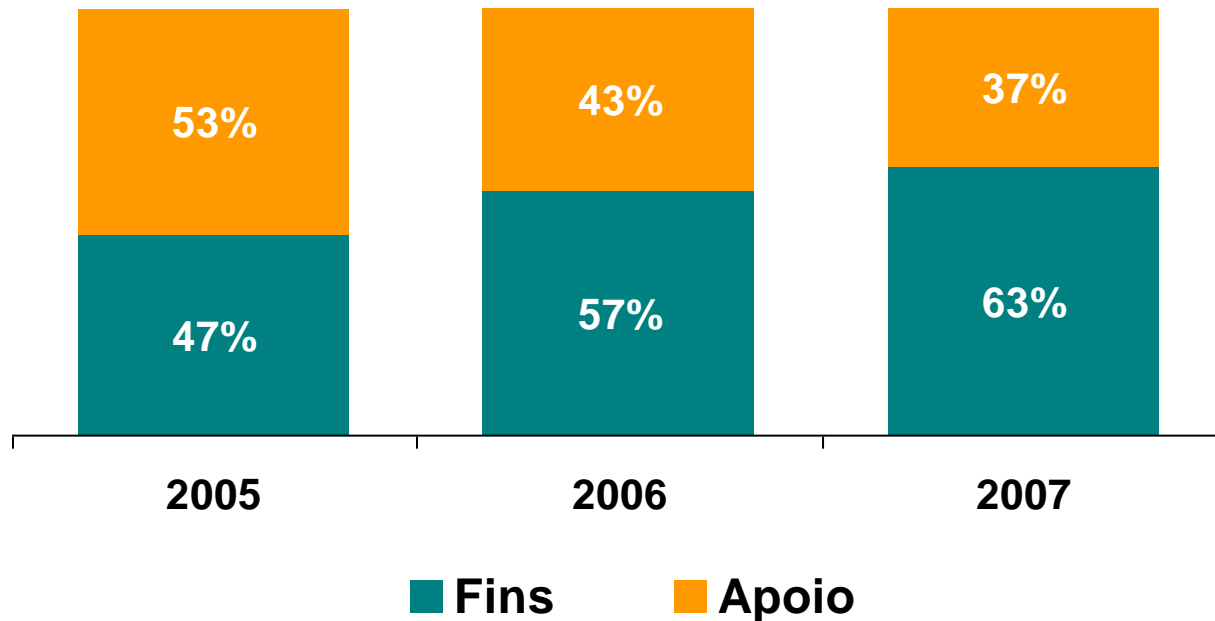
Lucro Líquido

R\$ milhões



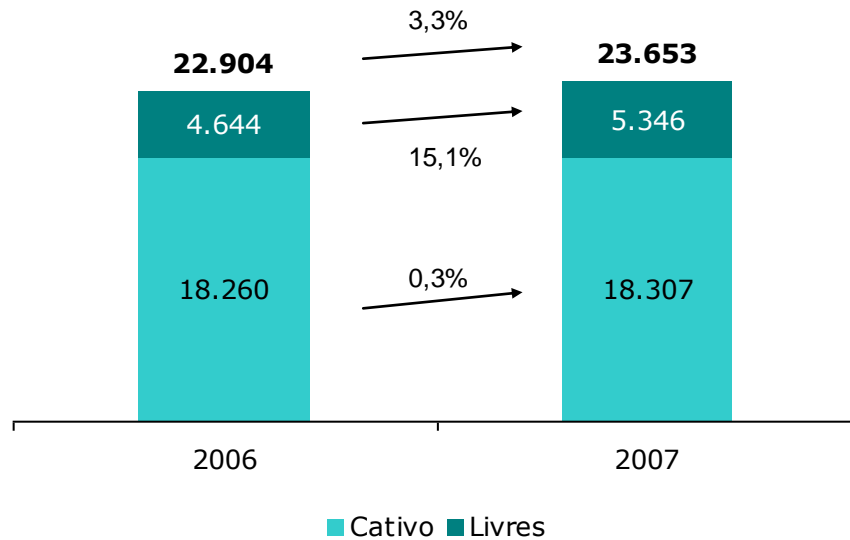
Despesas Operacionais

➤ Além da redução do OPEX em 23,9%, os gastos foram melhor direcionados, favorecendo as áreas operacionais em detrimento das áreas de suporte

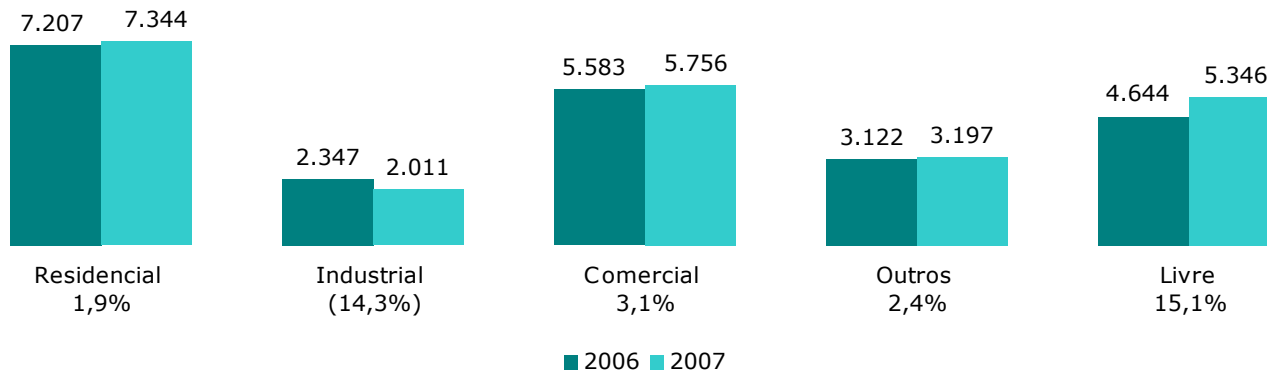


Vendas de Energia

**Consumo de Energia Elétrica (GWh)
Mercado Total (Cativo + Livre)**

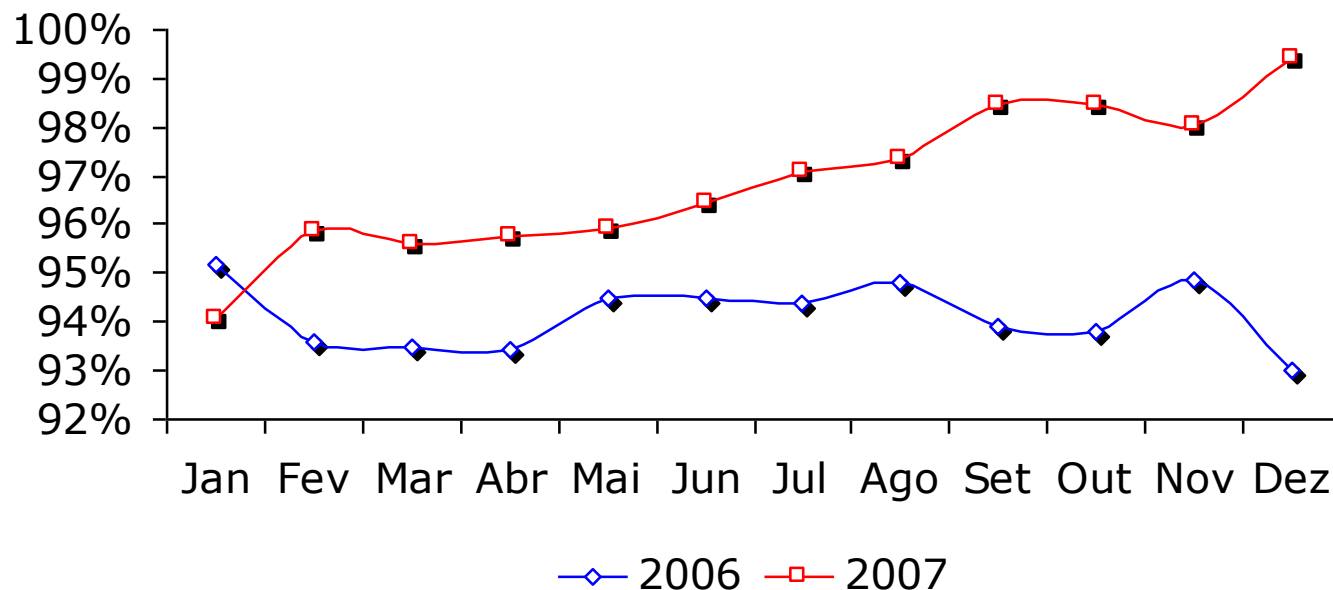


**Consumo de Energia Elétrica (GWh)
Ano**



Evolução da Arrecadação

Taxa de arrecadação média móvel 12 meses



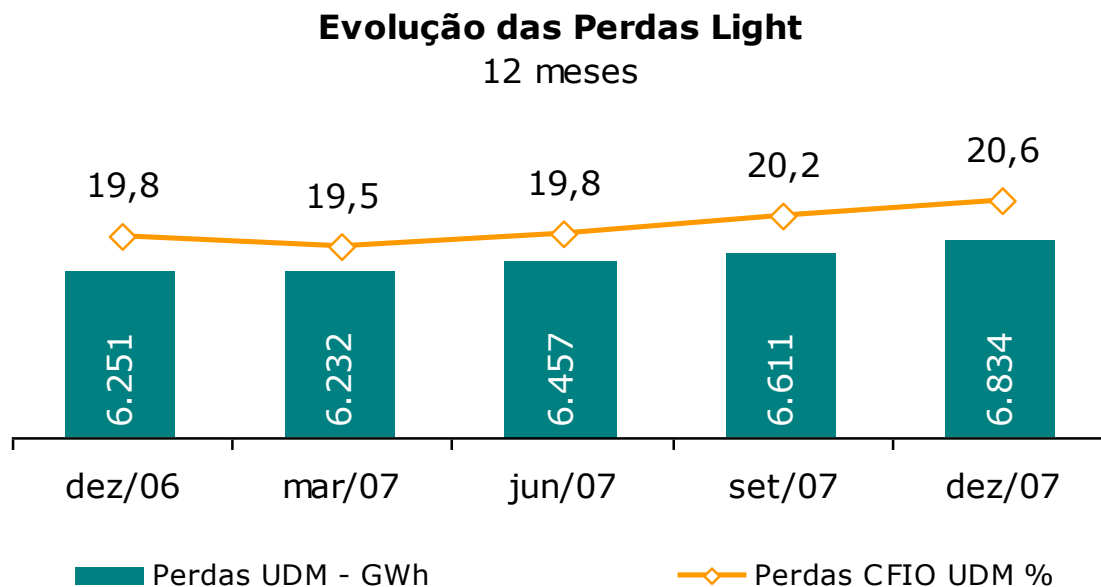
	2006	2007
Faturamento (R\$ MM)	7.913	7.886
Arrecadação (R\$ MM)	7.360	7.840
%	93,0%	99,4%

* Melhora da taxa de arrecadação é reflexo também do recebimento de débitos passados



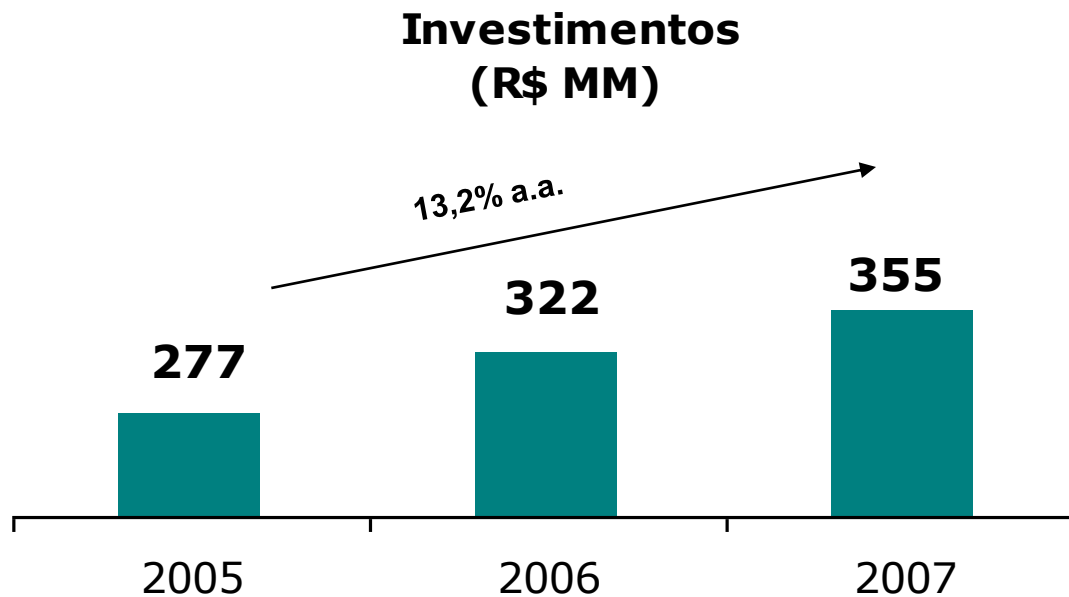
Evolução das Perdas de Energia

- **Perdas e inadimplência são temas interligados!**
- A estratégia empregada pela Light concentra-se em reduzir as perdas, através de medidas operacionais, medidas de conscientização pública e também ações articuladas com outros interessados na redução da informalidade
- Em 2007 a Light apresentou um aumento de 0,8 p.p em perdas. Ao mesmo passo, a taxa de arrecadação passou de 93% do total faturado para 99,4% em 2007.



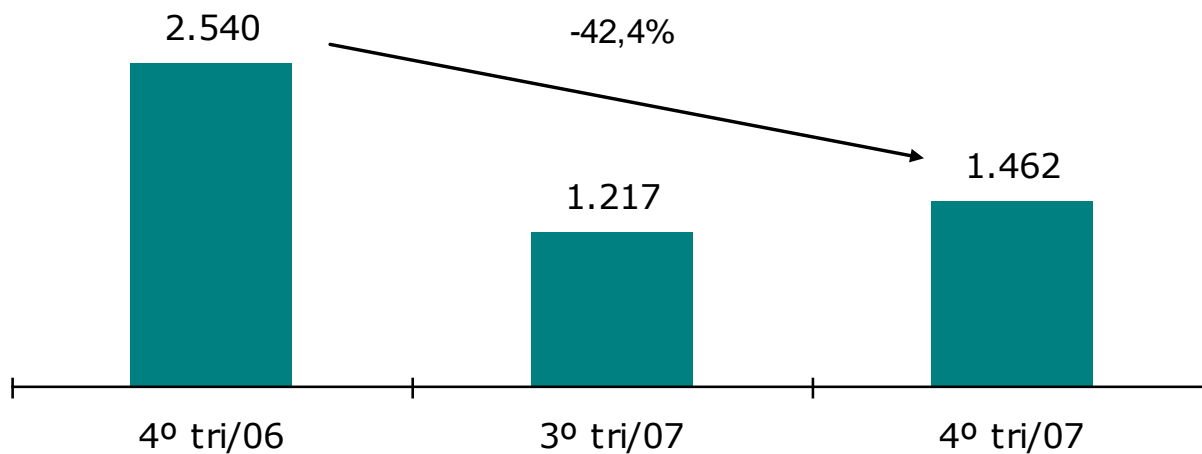
Investimentos

- Foco em excelência do serviço prestado
- Em 2007, aumento de 10% nos investimentos em relação a 2006
- Investimentos em geração de energia: 3 projetos com início entre 2010 e 2012 - aumento de 28% na capacidade de geração atual, passando para 1.093 MW

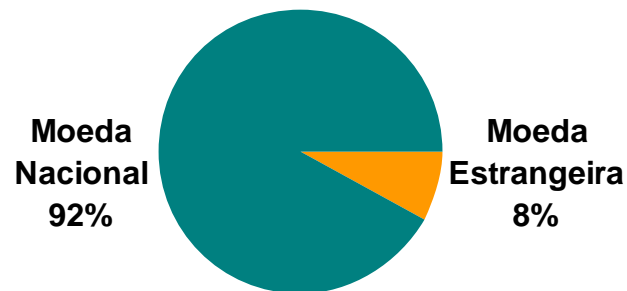
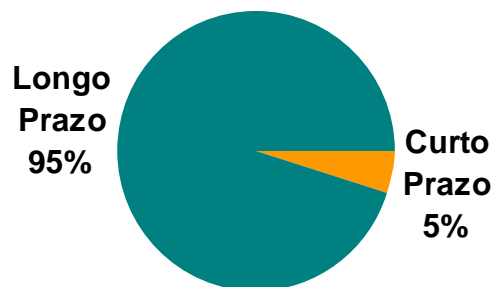


Endividamento

Dívida Líquida (ex-Braslight) (R\$ milhões)

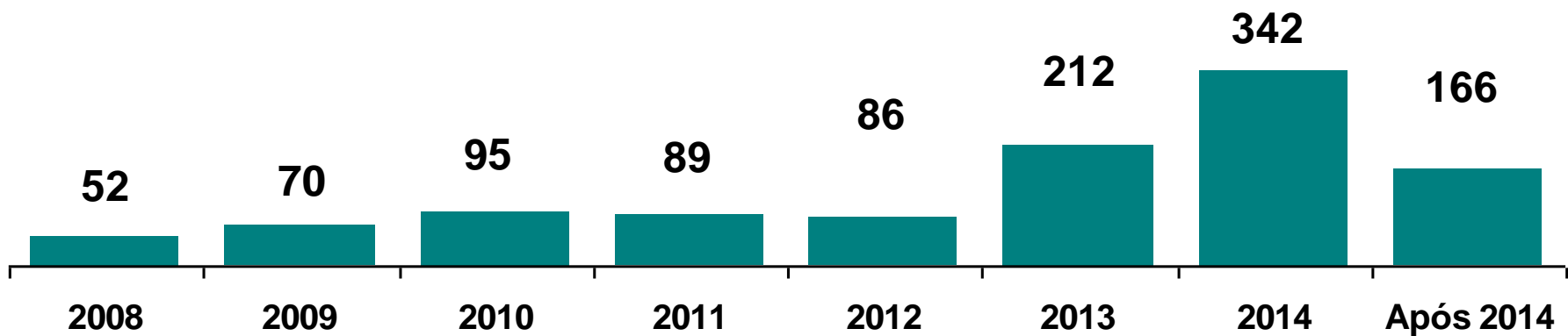


(1) Dívida líquida = Dívida total² - Caixa
(2) Exclui Braslight



Cronograma de Amortização

Cronograma de Amortização
(R\$ milhões)



- Somente principal
- Pró-forma, considerando a amortização de dívida em moeda estrangeira no valor de US\$ 160 MM e captação de R\$ 450 MM

Custo Médio : US\$ + 6.51% a.a.

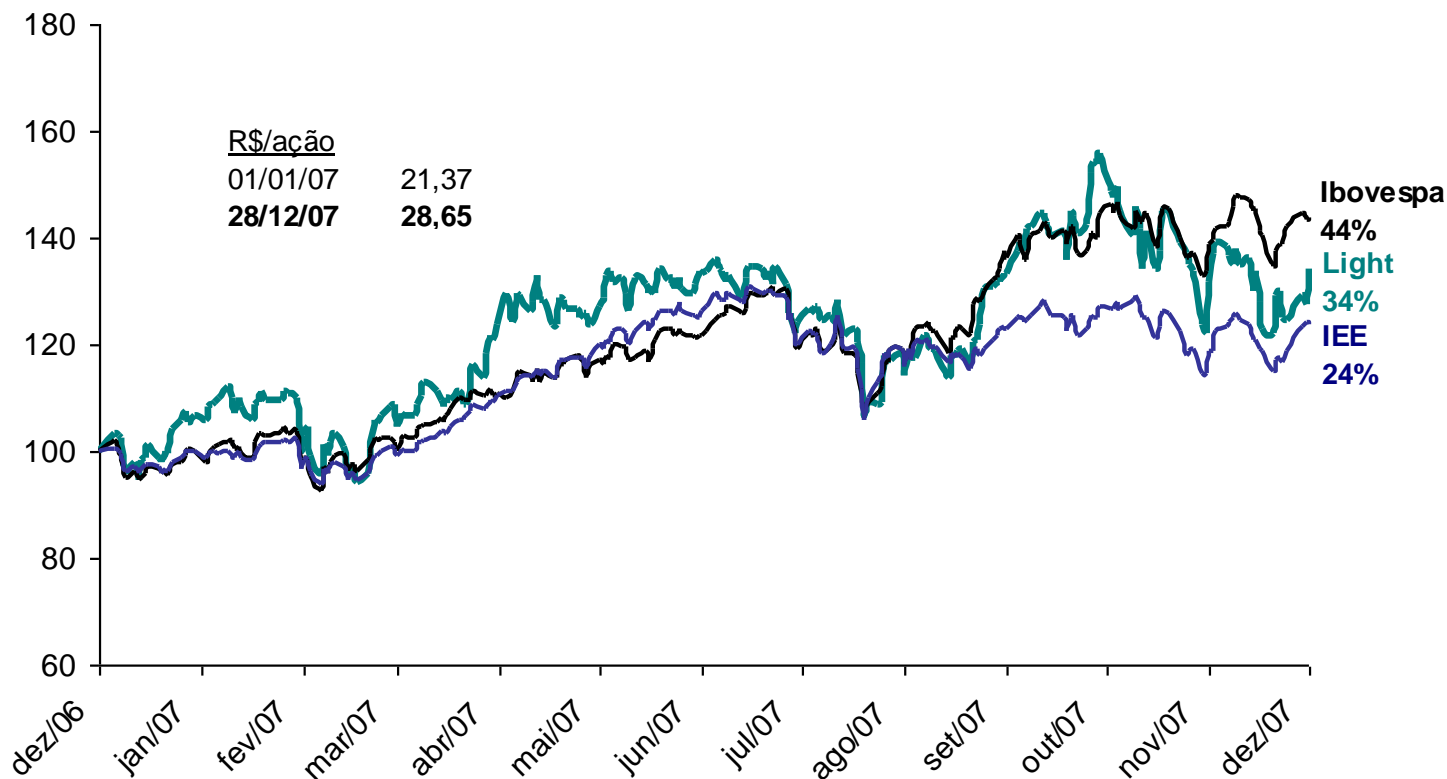
R\$: 12.17% a.a.

Prazo Médio: 4.77 anos



Evolução da Ação e Dividendos

Light x Ibovespa x IEE
Base jan/07 = 100 até 28/12/07



- R\$ 721 milhões em dividendos (67% do lucro de 2007)
- Dividendos yield: 12,2%
- Política pagamento de 50% do lucro líquido em dividendos

Aviso Importante

Esta apresentação pode incluir declarações que representem expectativas sobre eventos ou resultados futuros de acordo com a regulamentação de valores mobiliários brasileira e internacional. Essas declarações estão baseadas em certas suposições e análises feitas pela Companhia de acordo com a sua experiência e o ambiente econômico e nas condições de mercado e nos eventos futuros esperados, muitos dos quais estão fora do controle da Companhia. Fatores importantes que podem levar a diferenças significativas entre os resultados reais e as declarações de expectativas sobre eventos ou resultados futuros incluem a estratégia de negócios da Companhia, as condições econômicas brasileira e internacional, tecnologia, estratégia financeira, desenvolvimentos da indústria de serviços públicos, condições hidrológicas, condições do mercado financeiro, incerteza a respeito dos resultados de suas operações futuras, planos, objetivos, expectativas e intenções, entre outros. Em razão desses fatores, os resultados reais da Companhia podem diferir significativamente daqueles indicados ou implícitos nas declarações de expectativas sobre eventos ou resultados futuros.

As informações e opiniões aqui contidas não devem ser entendidas como recomendação a potenciais investidores e nenhuma decisão de investimento deve se basear na veracidade, atualidade ou completude dessas informações ou opiniões. Nenhum dos assessores da Companhia ou partes a eles relacionadas ou seus representantes terá qualquer responsabilidade por quaisquer perdas que possam decorrer da utilização ou do conteúdo desta apresentação.

Este material inclui declarações sobre eventos futuros sujeitas a riscos e incertezas, as quais baseiam-se nas atuais expectativas e projeções sobre eventos futuros e tendências que podem afetar os negócios da Companhia. Essas declarações incluem projeções de crescimento econômico e demanda e fornecimento de energia, além de informações sobre posição competitiva, ambiente regulatório, potenciais oportunidades de crescimento e outros assuntos. Inúmeros fatores podem afetar adversamente as estimativas e suposições nas quais essas declarações se baseiam.

